

سرفصل های وبینار ارزشمند نور در بحران

خودباوری، خودشناسی و ارتقا شخصیت

- درباره من
- چیکار کردم ؟ به کجا رسیدم ؟ (خودشناسی و انتخاب رسالت و مسیر زندگی)
- بیشترین فروش من و کسب و کار من ؟
- ریکاوری ذهن و افزایش عزت نفس و خودباوری و اعتماد به نفس
- هنر شفاف اندیشیدن
- باور های قوی برای رها سازی قدرت درونی
- ذهنیت یک گرافیسست موفق
- چطوری متخصص به نظر برسم ؟
- رقابت و رشد ؛ دو برادر همیشگی
- رهبری در کسب و کار
- اشتباهات بزرگ فروشندگان
- چطور فرسوده نشیم و بازدهی رو بالا تر ببریم
- رفع خجالت در فروش و ارتباطات
- افزایش تمرکز و توجه
- ایجاد تجربه خوب در مشتری
- فن بیان، تنالیته و مهارت گفتگوی موثر و کارآمد
- زبان بدن
- مهارت کاریزما (چطوری کاریزماتیک و تاثیر گذار باشیم)
- سوالات هدفمند
- توانایی حل مسئله
- مهارت برنامه ریزی و هدفگذاری
- مدیریت زمان

اقدامات صحیح در شرایط بحران

- روش شناخت بحران و حل آن
- چطوری نیاز رو تشخیص بدم در بحران
- چطوری هدفگذاری کنم و برنامه ریزی داشته باشم در بحران
- افزایش بهره وری ، رشد و توسعه در شرایط بحران

قیمت، ارزشگذاری و قرارداد، در شرایط بحران

- چطوری قیمت رقابتی بسازم در بحران؟
- روش ارائه قیمت به مشتری ! (چطوری قیمت بگم فرار نکنه یا بهونه نیاره و قیمت قابل قبول ارائه بدم ؟)
- چطوری با کارفرما چه آشنا چه غریبه قرارداد ببندم و پولمو کامل بگیرم ؟
- چیکار کنم کارفرما ارزش محصولم و پایین نیاره نزنه تو سر محصولم ؟
- کارفرما طرح ارزون میخواد چیکار کنم ؟
- کارفرما پول رو کامل نمیده !
- چطوری پیش قسط بگیرم ازش ؟
- چطوری قیمت بالاتر پیشنهاد بدم ؟

فروش در شرایط بحران

- تبدیل شکست به موفقیت در بحران
- سیستم های فروش در بحران
- افزایش جریان ها و کانالهای درآمدی در بحران
- چطوری رزومه حرفه ای بسازم در بحران
- خلق محتوای ارزشمند در بحران
- چطوری در بحران، مشتری پیدا کنم یا مشتری منو پیدا کنه !
- روشهای نوین بازاریابی و تبلیغات در شرایط بحران
- ساخت پیشنهادات رد نشدنی
- چطور با اینترنت بفروشم
- چطوری توی چت و دایرکت بفروشم
- چطوری بفهمم کارفرما دقیقا چی میخواد
- روشهای جذب و تبدیل مشتری به خریدار در بحران
- بهترین پلتفورم در شرایط بحران
- معرفی و ارائه سیستم هوشمند جذب، تبلیغات و فروش پروپیکسل
- فریلنسری و درآمد دلاری در بحران

- چطور بدون اینترنت بفروشیم
- معرفی و ارائه دیتابیس عظیم فروش پروپیکسل
- راهکار های بازگشت مشتری های قبل و خرید مجدد
- چطوری به مشتری بهترین پیشنهاد رو بدم تا بخره
- چطوری کمپین اجرا کنم در بحران
- استخدام آسانتر و راحت تر در بحران
- جلسه پرسش و پاسخ
- بهترین پیشنهاد پروپیکسل برای حل بحران چیه؟ (تمرین + راهکار)
- چطور تیم خودم رو پیدا کنم یا تشکیل بدم